

## Expert:in-Profil



### Dr. Raphael Schoen

*Ph.D. - Promovierter Verhandlungswissenschaftler, MBA & Diplom-Wirtschaftsingenieur (FH), zertifizierter Coach & Trainer. Managementberater mit den Schwerpunkten Training und Beratung im internationalen Bereich. Langjährige Erfahrung als internationale Führungskraft und Verhandlungsführer. Fachautor. Universitätsdozent*

### Trainingsschwerpunkte

- International Business
- Einkauf
- Vertrieb & Verkauf

### Berufserfahrung

- **Top Management** (2002 - 2018)
  - **Abteilung:** Vertrieb
  - **Branche:** Maschinenbau
  - **Unternehmensgröße:** 1000 oder mehr Beschäftigte
  - **Beschreibung:** International Sales Manager/ Global Business Development Manager





### Qualifikationen

- - (-, 2026)

### Arbeitssprachen

- Deutsch
- Englisch

### Aktuelle Veranstaltungen

Praxisworkshop Verhandeln	4,6  (332)
Interkulturelle Kompetenz China, Indien, Japan & Co.	4,7  (154)
Erfolgreiche Zusammenarbeit mit internationalen Businesspartner:innen	4,7  (213)
Internationale Verhandlungen professionell führen und gewinnen	4,3  (90)
Verhandlungstraining China	