

Kein Vertrag ohne AGB

Schütze dich vor bösen Überraschungen - nutze deinen Gestaltungsspielraum!

Konflikte mit Geschäftspartner:innen entstehen häufig durch die Ausgestaltung Allgemeiner Geschäftsbedingungen (AGB). Als unverzichtbarer Bestandteil des Geschäftsverkehrs regeln AGB die Bedingungen eines Rechtsgeschäfts. Doch ihre Bedeutung wird oft unterschätzt, was zu erheblichen Nachteilen führen kann. Dieses Seminar beleuchtet typische Stolperfallen und vermittelt praxisnahe Lösungsstrategien, um Vertragsverhandlungen erfolgreich zu gestalten. Es zeigt, wie Interessen effektiv durchgesetzt und rechtliche Risiken minimiert werden können - unabhängig von der Verhandlungsmacht. Die Teilnehmenden lernen, souverän zu agieren und rechtssichere AGB zu entwickeln, die den Erfolg der Unternehmenspraxis nachhaltig unterstützen.

Inhalte

Einführung in die Welt Allgemeiner Geschäftsbedingungen

- Wann liegt überhaupt eine AGB vor?
- Wie werden diese Vertragsbestandteile, sog. Einbeziehung von AGB?
- Was kann verhindern, dass sie Vertragsbestandteil werden?
- Wann heben sich "kollidierende" AGB auf und was gilt dann?
- Grundsätzliche Unterschiede von AGB im innerdeutschen und im grenzüberschreitenden Geschäftsverkehr.

Das "Prüfungsschema", um die Gültigkeit von AGB zu kontrollieren

- Unterscheidung zwischen AGB und Individualvereinbarung - warum ist das so wichtig?
- Prinzipien, die bei der Verwendung von AGB gelten.
- Unwirksamkeitsgründe von AGB kennen und vermeiden.
- Spezial: Gefahren bei der Verwendung englischsprachiger AGB.
- Rechtsfolgen und Konsequenzen bei Ungültigkeit.

Möglichkeiten bei Vertragsverhandlungen

- Nutzung von AGB, um abweichende Regelungen zu Recht und Gesetz zu treffen.
- Grenzen und Risiken bei der Umgehung gesetzlicher Regelungen.
- Strategischer Einsatz unwirksamer AGB zu eigenen Gunsten.
- Umwandlung von AGB in Individualvereinbarungen.

Aktuelle Rechtsprechung und Urteile als Argumentationshilfe für die Praxis

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

- Vermittlung fundierter Kenntnisse zu AGB, deren wirksamer Einbeziehung und strategischer Nutzung.
- Einblick in Grundlagen und Handlungsmöglichkeiten aus der Perspektive beider Vertragsparteien.
- Erwerb von Hintergrundwissen, um Unternehmensinteressen rechtlich abzusichern und sicher im Geschäftsverkehr zu agieren.

Methoden

Trainer-Input, Fall-/Best-Practice-Beispiele, Übungen, Diskussion, Erfahrungsaustausch, Arbeitshilfen.

Teilnehmer:innenkreis

Fach- und Führungskräfte aus Bereichen wie Einkauf, Vertrieb, Qualitätsmanagement, Entwicklung und Marketing, die mit Vertragsgestaltung und -verhandlungen befasst sind. Ebenso angesprochen sind Unternehmensleiter:innen, kaufmännische Leiter:innen und angehende Unternehmensjurist:innen, die praxisorientiertes Wissen erwerben möchten.

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



Referent:in



Dr. Stefan Keck

Derzeit keine Vita verfügbar

Details zur Weiterbildung

Seminar | Online

1 Tag

Zahl der Teilnehmenden begrenzt

Starttermine

02.09.2026

Live-Online

Durchführung

zoom

Modulzeiten

Mittwoch, 02.09.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

02.11.2026

Live-Online

Durchführung

zoom

Modulzeiten

Montag, 02.11.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/33391

Teilnahmegebühr

€ 920,- zzgl. MwSt.

€ 1.094,80 inkl. MwSt.

Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: www.haufe-akademie.de/33391

E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.

Haufe Akademie GmbH & Co. KG

Munzinger Straße 9, 79111 Freiburg, www.haufe-akademie.de, Beratung: Tel.: +49 761 595339-00, service@haufe-akademie.de