

# Kompaktkurs: Krise und Insolvenz von Vertragspartner:innen

## Fremde Probleme nicht zu eigenen machen

Die Krise und spätere Insolvenz eines Unternehmens kann auch dessen Vertragspartner:in erheblich in Mitleidenschaft ziehen. Denn ein:e Insolvenzverwalter:in kann Zahlungen bzw. Leistungen zurückverlangen (sog. Insolvenzanfechtung), die das insolvente Unternehmen zum Teil lange vor dem Insolvenzantrag erbracht hat. Die Hürden für eine erfolgreiche Anfechtung sind in der Regel deutlich niedriger als vielfach angenommen. Dies gibt umso mehr Anlass zur Sorge, da aufgrund der nach wie vor vorhandenen Nachwirkungen der COVID-19-Pandemie sowie der gegenwärtigen Preisentwicklung für Rohstoffe und Bezugsschwierigkeiten in der Lieferkette und der gesamtwirtschaftlichen Entwicklung mit einer weiteren Zunahme von Insolvenzen in Deutschland zu rechnen ist. Unternehmer:innen können die finanziellen Risiken einer Insolvenzanfechtung jedoch reduzieren, teilweise sogar ausschließen, wenn gewisse Grundregeln beachtet werden. Ein solides Wissen in diesem Bereich ist als Gläubiger:in daher unerlässlich, um Fehler zu vermeiden und Rückzahlungen im Rahmen einer Insolvenzanfechtung möglichst auszuschließen. Hinzu kommen die Risiken, Leistungen der insolventen Vertragspartner:innen nicht (mehr) zu erhalten und damit selbst in Lieferverzug zu geraten. Auch bei einem Leistungsaustausch mit Auslandsbezug ergeben sich Risiken, die sich durch entsprechende Vertragsgestaltung verringern lassen.

### Inhalte

#### Das Insolvenzverfahren

- Grundzüge des Insolvenzverfahrens im Überblick: Einblick in die Abläufe und Rechtsfolgen eines Insolvenzverfahrens aus Gläubiger:innensicht.
- Gründe für die Eröffnung des Insolvenzverfahrens: Überschuldung, Zahlungsunfähigkeit, drohende Zahlungsunfähigkeit.

#### Die Insolvenzanfechtung

- Was darf der:die Insolvenzverwalter:in? Vorsatz-, Schenkungsanfechtung & Co.
- Was sind die Folgen einer Insolvenzanfechtung?

#### Handlungsoptionen bereits in der Krise von Vertragspartner:innen - Risiken früh erkennen

- Was ist ratsam zu tun? Was sollte besser unterlassen werden?
- Unter welchen Voraussetzungen kann eine Geschäftsbeziehung aufrechterhalten werden? Risikoreduzierung durch Ratenzahlungsvereinbarungen, Bargeschäft etc.
- Was tun, um Zahlungen abzusichern? Welche Sicherheiten helfen, welche nicht?

### Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

### Dein Nutzen

- Das Seminar vermittelt dir die entscheidenden Kenntnisse, wie du dich am besten verhältst, wenn dein:e Vertragspartner:in in die Insolvenz gerät.
- Du erhältst das nötige Rüstzeug, um eventuellen Rückzahlungen rechtssicher vorbeugen zu können und Fehler und Fallen in diesem Bereich zu vermeiden.

### Methoden

Vortrag, Präsentation, Diskussion, Fallbeispiele und Checklisten.

## Teilnehmer:innenkreis

Fach- und Führungskräfte, Leiter:innen der Personal- und Rechtsabteilung, die sich einen soliden Überblick über das aktuelle Insolvenzrecht verschaffen möchten, um im Rahmen einer Insolvenzanfechtung rechtssicher vorbeugen zu können und Rückzahlungen möglichst zu vermeiden.

## Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



## Referent:in



### Dr. Kai Uwe Büchler

Bereits seit dem Studium beschäftige ich mich mit Restrukturierungs- und Sanierungs- und Insolvenzsituationen. Die Komplexität dieser von hohem Zeitdruck geprägten Krisen macht die Tätigkeit spannend und abwechslungsreich. Die gemachten Erfahrungen möchte ich als Referent an die Teilnehmer:innen weitergeben.

Als Referent lege ich besonderen Wert auf die praxisnahe Vermittlung von Wissen und die Schaffung eines Gefahrenbewusstseins für die frühzeitige Erkennung kritischer Situationen, um rechtzeitig Maßnahmen ergreifen zu können.

## Details zur Weiterbildung

Webinar | Online

90 Minuten

Starttermine

**06.07.2026**

Live-Online

**Durchführung**

zoom

**Modulzeiten**

Montag, 06.07.2026

10:00 Uhr - 11:30 Uhr

**03.11.2026**

Live-Online

**Durchführung**

zoom

**Modulzeiten**

Dienstag, 03.11.2026

10:00 Uhr - 11:30 Uhr

**25.02.2027**

Live-Online

**Durchführung**

zoom

**Modulzeiten**

Donnerstag, 25.02.2027

10:00 Uhr - 11:30 Uhr

**Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter [www.haufe-akademie.de/34042](http://www.haufe-akademie.de/34042)****Teilnahmegebühr****€ 240,- zzgl. MwSt.**

€ 285,60 inkl. MwSt.

**Deine Anmeldemöglichkeiten**Online: [www.haufe-akademie.de/34042](http://www.haufe-akademie.de/34042)E-Mail: [anmelden@haufe-akademie.de](mailto:anmelden@haufe-akademie.de)

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter [www.haufe-akademie.de/agb](http://www.haufe-akademie.de/agb) oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter [www.haufe-akademie.de/datenschutz](http://www.haufe-akademie.de/datenschutz).

**Haufe Akademie GmbH & Co. KG**Munzinger Straße 9, 79111 Freiburg, [www.haufe-akademie.de](http://www.haufe-akademie.de), Beratung: Tel.: +49 761 595339-00, [service@haufe-akademie.de](mailto:service@haufe-akademie.de)