

Souverän verhandeln mit Banken (Präsenz)

In Kreditgesprächen sicher auftreten und Finanzierung erhalten

Bankgespräche gehören zu den entscheidenden Momenten unternehmerischer Verantwortung. Ob es um eine Kreditlinie, eine Investitionsfinanzierung oder um Fördermittel geht – wer gut vorbereitet und kompetent auftritt, verschafft sich echte Vorteile. In diesem Seminar erwirbst du praxisnahes Know-how, um Bankgespräche souverän und zielgerichtet zu führen. Du lernst die Ratingsystematik von Banken und Wirtschaftsauskunfteien kennen und bist nach dem Seminar in der Lage, Finanzierungsalternativen zu nutzen. Du verstehst die Kriterien zur Beurteilung von Kreditwürdigkeit und kannst Unterlagen für die Kreditanfrage optimal vorbereiten. Damit bist du gerüstet für erfolgreiche Verhandlungen auf Augenhöhe mit öffentlichen und privaten Kreditgebern.

Inhalte

Überblick über verschiedene Finanzierungsformen und deren Einsatzmöglichkeiten

- Welche Finanzierungsformen gibt es?
- Wie kannst du sie für dein Unternehmen nutzen?
- Welche Finanzierungsform ist für dein Unternehmen die optimale?

Kriterien des Bankratings verstehen

- Wie beurteilen Banken die Kreditwürdigkeit deines Unternehmens?
- Welche Kriterien spielen im Rating eine Rolle?
- Wie kannst du sie beeinflussen?

Optimale Zusammenstellung der Unterlagen für das Kreditgespräch

- Welche Unterlagen benötigst du im laufenden Geschäftsverkehr?
- Welche Unterlagen musst du bei einer Kreditanfrage vorlegen?
- Wie bereitest du die Unterlagen auf?

Grundregeln der Unternehmensfinanzierung kennen und nutzen

- Was musst du bei jeder Unternehmensfinanzierung beachten?
- Was solltest du vermeiden?
- Welche Kriterien sind wichtiger als andere?

Den passenden Finanzierungspartner gezielt auswählen

- Wann ist die Hausbank der richtige Ansprechpartner?
- Wann solltest du eine Förderbank nutzen?
- Was bedeutet „Finanzierung im Baukastensystem“?

Öffentliche Förderkredite und Zuschüsse nutzen

- Wofür kannst du öffentliche Mittel nutzen?
- Wie läuft das Antragsverfahren dazu?
- Welche Vorteile bietet ein Förderkredit gegenüber der Hausbankfinanzierung?

Souveräne Gesprächsführung: Verhandeln auf Augenhöhe mit der Bank

- Welche internen Abläufe in der Bank im Kreditentscheidungsprozess musst du kennen?
- Wer sind deine Ansprechpartner?
- Wie gehst du am besten mit diesen Partnern um?

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

- Du verstehst, wie Banken denken und entscheiden.
- Du lernst, welche Informationen überzeugen und wie du dein Unternehmen wirkungsvoll präsentierst.
- Du verbesserst deine Verhandlungsposition und erhöhst die Chancen auf attraktive Konditionen.
- Du kennst Fördermöglichkeiten und nutzt diese gezielt für deine Finanzierungsstrategie.

Methoden

Praxisorientierter Methodenmix aus Impulsvortrag, Fallbeispielen und Gruppenübungen. Die Teilnehmenden erhalten Checklisten und Vorlagen zur direkten Anwendung im eigenen Unternehmen.

Teilnehmer:innenkreis

Mitarbeitende in der Kaufmännischen Leitung, CFOs, Geschäftsführer und alle sonstigen Personen, die auf Unternehmensseite in Bankverhandlungen involviert sind.

Diese Veranstaltung ist auch als Modul buchbar von:

[Expertenprogramm für die Kaufmännische Leitung intensiv](#)

[Expertenprogramm für die Kaufmännische Leitung kompakt](#)

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



Trainer:in



Reiner Schon

Seit 2011 bin ich als selbständiger Trainer, Coach und Berater in der Erwachsenenbildung tätig. Ich begleite Menschen sehr gerne bei Ihrer Entwicklung, bin und bleibe neugierig und finde es daher immer wieder spannend, mich auf verschiedene Situationen bei meinen beruflichen Einsätzen einzulassen. Dabei kann ich auf meine langjährigen und vielfältigen Erfahrungen im

praktischen Berufsleben bauen. Sie sind neben meiner Leidenschaft für die Weiterbildung das Fundament meiner Tätigkeit. Im Privatleben führe ich einen Sportverein, bin Segler und Hobbydartspieler.

Details zur Weiterbildung

Seminar | Präsenz

1 Tag

Zahl der Teilnehmenden begrenzt

Termine

23.11.2026

Berlin

Veranstaltungsort

centrovital Hotel

Tage & Uhrzeit

Montag, 23.11.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/42380

Teilnahmegebühr

€ 840,- zzgl. MwSt.

€ 999,60 inkl. MwSt.

Die angegebene Teilnahmegebühr beinhaltet

- ein gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag,
- Pausenverpflegung und
- umfangreiche Arbeitsunterlagen.

Die Übernachtungskosten im Hotel werden von den Teilnehmenden direkt mit dem Hotel abgerechnet. Für die Hotelbuchung findest du in deiner Lernumgebung ein Reservierungsformular.

Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: www.haufe-akademie.de/42380

E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.

Haufe Akademie GmbH & Co. KG

Munzinger Straße 9, 79111 Freiburg, www.haufe-akademie.de, Beratung: Tel.: +49 761 595339-00, service@haufe-akademie.de

Souverän verhandeln mit Banken (Live-Online)

In Kreditgesprächen sicher auftreten und Finanzierung erhalten

Bankgespräche gehören zu den entscheidenden Momenten unternehmerischer Verantwortung. Ob es um eine Kreditlinie, eine Investitionsfinanzierung oder um Fördermittel geht – wer gut vorbereitet und kompetent auftritt, verschafft sich echte Vorteile. In diesem Seminar erwirbst du praxisnahes Know-how, um Bankgespräche souverän und zielgerichtet zu führen. Du lernst die Ratingsystematik von Banken und Wirtschaftsauskunfteien kennen und bist nach dem Seminar in der Lage, Finanzierungsalternativen zu nutzen. Du verstehst die Kriterien zur Beurteilung von Kreditwürdigkeit und kannst Unterlagen für die Kreditanfrage optimal vorbereiten. Damit bist du gerüstet für erfolgreiche Verhandlungen auf Augenhöhe mit öffentlichen und privaten Kreditgebern.

Inhalte

Überblick über verschiedene Finanzierungsformen und deren Einsatzmöglichkeiten

- Welche Finanzierungsformen gibt es?
- Wie kannst du sie für dein Unternehmen nutzen?
- Welche Finanzierungsform ist für dein Unternehmen die optimale?

Kriterien des Bankratings verstehen

- Wie beurteilen Banken die Kreditwürdigkeit deines Unternehmens?
- Welche Kriterien spielen im Rating eine Rolle?
- Wie kannst du sie beeinflussen?

Optimale Zusammenstellung der Unterlagen für das Kreditgespräch

- Welche Unterlagen benötigst du im laufenden Geschäftsverkehr?
- Welche Unterlagen musst du bei einer Kreditanfrage vorlegen?
- Wie bereitest du die Unterlagen auf?

Grundregeln der Unternehmensfinanzierung kennen und nutzen

- Was musst du bei jeder Unternehmensfinanzierung beachten?
- Was solltest du vermeiden?
- Welche Kriterien sind wichtiger als andere?

Den passenden Finanzierungspartner gezielt auswählen

- Wann ist die Hausbank der richtige Ansprechpartner?
- Wann solltest du eine Förderbank nutzen?
- Was bedeutet „Finanzierung im Baukastensystem“?

Öffentliche Förderkredite und Zuschüsse nutzen

- Wofür kannst du öffentliche Mittel nutzen?
- Wie läuft das Antragsverfahren dazu?
- Welche Vorteile bietet ein Förderkredit gegenüber der Hausbankfinanzierung?

Souveräne Gesprächsführung: Verhandeln auf Augenhöhe mit der Bank

- Welche internen Abläufe in der Bank im Kreditentscheidungsprozess musst du kennen?
- Wer sind deine Ansprechpartner?
- Wie gehst du am besten mit diesen Partnern um?

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

- Du verstehst, wie Banken denken und entscheiden.
- Du lernst, welche Informationen überzeugen und wie du dein Unternehmen wirkungsvoll präsentierst.
- Du verbesserst deine Verhandlungsposition und erhöhst die Chancen auf attraktive Konditionen.
- Du kennst Fördermöglichkeiten und nutzt diese gezielt für deine Finanzierungsstrategie.

Methoden

Praxisorientierter Methodenmix aus Impulsvortrag, Fallbeispielen und Gruppenübungen. Die Teilnehmenden erhalten Checklisten und Vorlagen zur direkten Anwendung im eigenen Unternehmen.

Teilnehmer:innenkreis

Mitarbeitende in der Kaufmännischen Leitung, CFOs, Geschäftsführer und alle sonstigen Personen, die auf Unternehmensseite in Bankverhandlungen involviert sind.

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



Trainer:in



Reiner Schon

Seit 2011 bin ich als selbständiger Trainer, Coach und Berater in der Erwachsenenbildung tätig. Ich begleite Menschen sehr gerne bei Ihrer Entwicklung, bin und bleibe neugierig und finde es daher immer wieder spannend, mich auf verschiedene Situationen bei meinen beruflichen Einsätzen einzulassen. Dabei kann ich auf meine langjährigen und vielfältigen Erfahrungen im praktischen Berufsleben bauen. Sie sind neben meiner Leidenschaft für die Weiterbildung das Fundament meiner Tätigkeit. Im Privatleben führe ich einen Sportverein, bin Segler und Hobbydartspieler.

Details zur Weiterbildung

Seminar | Online

1 Tag

Zahl der Teilnehmenden begrenzt

Starttermine

09.07.2026

Live-Online

Durchführung

zoom

Modulzeiten

Donnerstag, 09.07.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

18.02.2027

Live-Online

Durchführung

zoom

Modulzeiten

Donnerstag, 18.02.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/42381

Teilnahmegebühr

€ 840,- zzgl. MwSt.

€ 999,60 inkl. MwSt.

Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: www.haufe-akademie.de/42380

E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.