

Erfolgreiche Persönlichkeitsentwicklung

Von der Selbstentwicklung zum Selbstmarketing!

Erfolgreiche Sozialkompetenz bedeutet, auf unterschiedliche Situationen und Menschen jeweils angemessen und zielführend reagieren zu können. Basis für diese Fähigkeit ist die Kenntnis und die Entwicklung der eigenen Persönlichkeit, das Bewusstsein und die Förderung der eigenen Potenziale und das Entwickeln von und Fokussieren auf wirksame Ziele. Dies, verbunden mit dem Erlernen passender Kommunikationsfähigkeiten und einer Strategie für dein persönliches Selbstmarketing, führen zu mehr Erfolg im beruflichen Kontext.

Inhalte

Die 5 Säulen der Identität – Basis der Persönlichkeitsentwicklung

- Die eigenen Stärken entdecken und für die individuelle Entwicklung nutzen.
- Erstellen des persönlichen Kompetenzportfolios.

Persönlichkeits-Check-up

- Hinderliches und Förderliches erkennen.
- Wirkungsvolle Kommunikationsstrategien nutzen.
- Die eigenen Leistungsprinzipien erkennen und deren Potenziale anwenden.

Die 7 Grundlagen für eine erfolgreiche Persönlichkeitsentwicklung

- Motivation – Was bewegt dich wirklich?
- Selbstverantwortung – das Ruder selbst in die Hand nehmen.
- Klarheit – sich selbst treu bleiben – auch bei Veränderungen.
- Ausdauer – auf die wirkungsvollste Effizienz kommt es an.
- Zielfokus – nur die richtigen Ziele bringen dich weiter.
- Wirkung – aus Feedback den größten Nutzen ziehen.
- Lernen – Basis für lebenslanges Wachstum.

Arbeit mit Mottozielen

- Das eigene Ziel finden – weil nur die eigenen Ziele wirklich motivieren.
- Nachhaltige Wege zur Zielerreichung.
- Nicht den „inneren Schweinehund“ bekämpfen, sondern sich mit ihm verbünden – so geht's!
- Integration der Zielerreichung in den Alltag – kleine Schritte sind leichte Schritte.

Auf Andere wirken

- Eigenbild und Fremdbild auf dem Prüfstand – die eigene Wirkung verstärken.
- Unterschiedliche Persönlichkeitstypen kennen und erkennen.
- Elevator Pitch – so geht Selbstmarketing!

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

Du ...

- lernst deine eigene Persönlichkeit (besser) kennen.
- erhaltst Klarheit über deine persönlichen Stärken und wie du diese gezielt einsetzen kannst.
- lernst, deine Wirkung auf andere sowie geeignete Kommunikationsstrategien kennen.
- lernst, sich auf die wesentlichen Ziele für deinen Erfolg zu fokussieren.

- erarbeitest dir deine eigenen, hochwirksamen Mottoziele und deine Wege zum Selbstmarketing.

Methoden

Theorie-Input, Einzel- und Kleingruppenarbeit. Zum Einsatz kommen Methoden und Modelle des Zürcher-Ressourcen-Modells ZRM® und der Transaktionsanalyse (TA).

Teilnehmer:innenkreis

Fach- und Führungskräfte sowie alle, die über eine gute ICH-Kompetenz eine erfolgreiche Sozialkompetenz entwickeln möchten.

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



Trainer:innen



Ute Höfer

Das Leben ist, wie es ist – nicht immer ideal. Entscheidend ist: Was mache ich daraus?

Mit den eigenen Fähigkeiten und Potenzialen neue Wege zu entdecken, braucht Mut, Sicherheit und Leichtigkeit. Genau diesen Raum biete ich in meinen Trainings.

Ich bin Ute Höfer (Dipl.-Päd.) und bringe neben einer fundierten Ausbildung umfangreiche Zusatzqualifikationen, über 30 Jahre Erfahrung und Begeisterung für Trainings- und Coachingprozesse mit. Im Fokus steht bei mir immer die individuelle Persönlichkeit. Es gibt keine Patentrezepte – aber pragmatische Tools, wirksame Strategien und praxiserprobte Impulse, die authentisches Wachstum fördern.



Andreas Wenzlau

Ich begleite Menschen, weil mich das gemeinsame Entwickeln neuer Möglichkeiten antreibt. Meine Erfahrungen als Vertriebsleiter und Geschäftsführer einer Wirtschafts- und Verkaufsförderung haben mir gezeigt, wie wichtig klare Kommunikation, Zielorientierung und echte Veränderungsbereitschaft sind. Als Coach motiviert mich, Potenziale sichtbar zu machen, Stress zu reduzieren und nachhaltige Entwicklung zu fördern. Ich bin Trainer und Coach geworden, weil wirksam unterstützte Menschen mehr erreichen.


Sabine Wohrab

Menschen bewegen, um Handlungsspielräume zu erweitern, Entwicklungsmöglichkeiten zu entdecken und um so alte Muster zu durchbrechen und neue Wege auszuprobieren, das ist ein Schwerpunkt meiner Arbeit und Arbeitsweise.

Mein Leitspruch dabei ist: "Zuerst die innere Haltung, dann die äußere Form!" nach Konfuzius.

Die breite Basis hierfür bilden mein Wissen aus Pädagogik und Psychologie, meine umfangreichen Zusatzqualifikationen und meine langjährige Erfahrung als Trainerin und Coach.

Details zur Weiterbildung

Seminar | Präsenz

2 Tage
max. 10 Teilnehmer:innen

Termine & Orte

15.-16.06.2026

Frankfurt a. M./Kelsterbach

Veranstaltungsort

Vienna House Easy Frankfurt Airport

Tage & Uhrzeit

Montag, 15.06.2026
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Dienstag, 16.06.2026
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

30.-31.07.2026

Hamburg

Veranstaltungsort

Novotel Hamburg Alster

Tage & Uhrzeit

Donnerstag, 30.07.2026
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Freitag, 31.07.2026
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

01.-02.09.2026

Düsseldorf

Veranstaltungsort

Novotel City West

Tage & Uhrzeit

Dienstag, 01.09.2026
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Mittwoch, 02.09.2026
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

17.-18.11.2026

Stuttgart

Veranstaltungsort

Mövenpick Hotel Stuttgart Airport

Tage & Uhrzeit

Dienstag, 17.11.2026
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Mittwoch, 18.11.2026
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

23.-24.02.2027

Berlin

Veranstaltungsort

Hotel Köpenick by Leonardo

Tage & Uhrzeit

Dienstag, 23.02.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Mittwoch, 24.02.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

12.-13.04.2027

München

Veranstaltungsort

Mercure München Süd Messe

Tage & Uhrzeit

Montag, 12.04.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Dienstag, 13.04.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

17.-18.06.2027

Mannheim

20.-21.09.2027

Hamburg

Veranstaltungsort

Dorint Kongresshotel

Veranstaltungsort

Novotel Hamburg Alster

Tage & Uhrzeit

Donnerstag, 17.06.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Freitag, 18.06.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Tage & Uhrzeit

Montag, 20.09.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Dienstag, 21.09.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/30343

Teilnahmegebühr**€ 1.590,- zzgl. MwSt.**

€ 1.892,10 inkl. MwSt.

Die angegebene Teilnahmegebühr beinhaltet

- ein gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag,
- Pausenverpflegung und
- umfangreiche Arbeitsunterlagen.

Die Übernachtungskosten im Hotel werden von den Teilnehmenden direkt mit dem Hotel abgerechnet. Für die Hotelbuchung findest du in deiner Lernumgebung ein Reservierungsformular.

Deine AnmeldemöglichkeitenOnline: www.haufe-akademie.de/30343E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.

Haufe Akademie GmbH & Co. KGMunzinger Straße 9, 79111 Freiburg, www.haufe-akademie.de, Beratung: Tel.: +49 761 595339-00, service@haufe-akademie.de