

Wirkungsvolle Rhetorik für Manager:innen (Präsenz)

Prägnant reden – stilvoll überzeugen

Um andere Menschen für deine Ideen und Innovationen begeistern zu können und deine Vorhaben umsetzen zu können, brauchst du als Manager:in und Führungskraft hervorragende rhetorische Kompetenzen. Gewinne mit wirkungsvollen sprachlichen Mitteln deine Zuhörer:innen und überzeuge auch im direkten Dialog dein Gegenüber. Mit einer klaren und mitreißenden Argumentation, logischen Schlussfolgerungen, den richtigen Fragetechniken und souveräner Körpersprache meisterst du auch schwierige Managementsituationen und heikle Gespräche – auch im virtuellen Kontext.

Inhalte

Rhetorische Tools – wirkungsvoll eingesetzt

- Essentials einer guten Rede: Zuhörer:innen motivieren und führen.
- Rhetorische Stilmittel und ihr wirkungsvoller Einsatz.
- Storytelling: Wirksame Bilder im Kopf deiner Zuhörer:innen erzeugen.

Der erste Eindruck ist entscheidend – der letzte bleibt

- Sicherheit und Begeisterung erzeugen von Anfang an.
- "Du kannst in anderen nur entzünden, was in Dir selbst brennt" – Strategien und Tipps für mehr Charisma, Charme und Esprit beim Redeauftritt.
- Individuelle Verstärker für mehr Souveränität und Überzeugungskraft.

Wirkungsvoll argumentieren und sich durchsetzen

- Vorbereitung ist die halbe Miete: Argumentation zielgerichtet aufbauen.
- Klare Wortwahl und eindeutige Körpersprache für optimale Wirkung.
- Wer fragt, der führt: Professionelle Fragetechniken in schwierigen Situationen.
- Souveräner Umgang mit divergierenden Interessen.

Überzeugen statt überreden

- Rationalität und Emotionalität in der Argumentation.
- Zielgerichteter Einsatz von Gestik, Mimik und räumlicher Präsenz.
- Sprache und Macht: Souveränität statt Dominanz.
- Kenne deine individuellen Stärken und baue deine Rednerpersönlichkeit aus.

Erstens kommt es anders ...

- Pleiten, Pech und Pannen: Wirksame Soforthilfemaßnahmen für kleinere und größere Katastrophen.
- Redehemmung ade: Richtig umgehen mit Frosch im Hals, Lampenfieber und Co.
- Nie mehr sprachlos: Schlagfertigkeit stärken – souverän bei unfairen Angriffen.

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

- Du baust deine rhetorischen Kompetenzen aus und setzt nach diesem Seminar die ganze Palette der Redekunst strategisch und zugleich stilvoll ein.
- Du argumentierst und diskutierst mit neuer Überzeugungskraft, ohne dich verbiegen zu müssen.
- Du baust individuell auf deiner Persönlichkeit auf und stimmst deine Learnings auf deine vorhandenen Fähigkeiten ab.
- Mit hilfreichen Praxistipps und wertvollen Strategien gewinnst du noch mehr Sicherheit und festigst deine Souveränität.

- Durch professionelle, realitätsnahe Übungen und individuelles Feedback wirkst du in Diskussionen und Vorträgen – auch in virtuellen Kontexten – noch überzeugender.

Methoden

Intensives, praxisbasiertes Seminar mit Redeaufgaben, Teilnehmerpräsentationen, Videofeedback und Redeanalysen, Einzel- und Gruppenarbeiten, Übungen und Selbstreflexion, Teilnehmer:innen- und Trainer:innen-Feedback.

Teilnehmer:innenkreis

Führungskräfte aller Ebenen, Unternehmer:innen, Geschäftsführer:innen, Manager:innen, Unternehmensberater:innen, Assistent:innen der Geschäftsleitung.

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



Referent:in



Ute Höfer

Derzeit keine Vita verfügbar



Sabine Wohlrab

Menschen bewegen, um Handlungsspielräume zu erweitern, Entwicklungsmöglichkeiten zu entdecken und um so alte Muster zu durchbrechen und neue Wege auszuprobieren, das ist ein Schwerpunkt meiner Arbeit und Arbeitsweise.

Mein Leitspruch dabei ist: "Zuerst die innere Haltung, dann die äußere Form!" nach Konfuzius.

Die breite Basis hierfür bilden mein Wissen aus Pädagogik und Psychologie, meine umfangreichen Zusatzqualifikationen und meine langjährige Erfahrung als Trainerin und Coach.

Details zur Weiterbildung

Seminar | Präsenz

2 Tage

Zahl der Teilnehmenden begrenzt

Termine

09.-10.09.2026

Düsseldorf

Veranstaltungsort

Novotel City West

Tage & Uhrzeit

Mittwoch, 09.09.2026

09:00 Uhr - 18:00 Uhr

Donnerstag, 10.09.2026

09:00 Uhr - 16:00 Uhr

07.-08.12.2026

Frankfurt a. M./Eschborn

Veranstaltungsort

Best Western Plus iO Hotel

Tage & Uhrzeit

Montag, 07.12.2026

09:00 Uhr - 18:00 Uhr

Dienstag, 08.12.2026

09:00 Uhr - 16:00 Uhr

16.-17.03.2027

Hamburg

Veranstaltungsort

Best Western Plus Hotel Böttcherhof

Tage & Uhrzeit

Dienstag, 16.03.2027

09:00 Uhr - 18:00 Uhr

Mittwoch, 17.03.2027

09:00 Uhr - 16:00 Uhr

15.-16.04.2027

Stuttgart

Veranstaltungsort

Parkhotel Messe-Airport

Tage & Uhrzeit

Donnerstag, 15.04.2027

09:00 Uhr - 18:00 Uhr

Freitag, 16.04.2027

09:00 Uhr - 16:00 Uhr

27.-28.09.2027

Berlin

Veranstaltungsort

Hyperion Hotel Berlin

Tage & Uhrzeit

Montag, 27.09.2027

09:00 Uhr - 18:00 Uhr

Dienstag, 28.09.2027

09:00 Uhr - 16:00 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/41066

Teilnahmegebühr

€ 1.740,- zzgl. MwSt.

€ 2.070,60 inkl. MwSt.

Die angegebene Teilnahmegebühr beinhaltet

- ein gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag,
- Pausenverpflegung und
- umfangreiche Arbeitsunterlagen.

Die Übernachtungskosten im Hotel werden von den Teilnehmenden direkt mit dem Hotel abgerechnet. Für die Hotelbuchung findest du in deiner Lernumgebung ein Reservierungsformular.

Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: www.haufe-akademie.de/41066

E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.

Haufe Akademie GmbH & Co. KG

Munzinger Straße 9, 79111 Freiburg, www.haufe-akademie.de, Beratung: Tel.: +49 761 595339-00, service@haufe-akademie.de

Wirkungsvolle Rhetorik für Manager:innen (Live-Online)

Prägnant reden – stilvoll überzeugen

Um andere Menschen für deine Ideen und Innovationen begeistern zu können und deine Vorhaben umsetzen zu können, brauchst du als Manager:in und Führungskraft hervorragende rhetorische Kompetenzen. Gewinne mit wirkungsvollen sprachlichen Mitteln deine Zuhörer:innen und überzeuge auch im direkten Dialog dein Gegenüber. Mit einer klaren und mitreißenden Argumentation, logischen Schlussfolgerungen, den richtigen Fragetechniken und souveräner Körpersprache meisterst du auch schwierige Managementsituationen und heikle Gespräche – auch im virtuellen Kontext.

Inhalte

Rhetorische Tools – wirkungsvoll eingesetzt

- Essentials einer guten Rede: Zuhörer:innen motivieren und führen.
- Rhetorische Stilmittel und ihr wirkungsvoller Einsatz.
- Storytelling: Wirksame Bilder im Kopf deiner Zuhörer:innen erzeugen.

Der erste Eindruck ist entscheidend – der letzte bleibt

- Sicherheit und Begeisterung erzeugen von Anfang an.
- "Du kannst in anderen nur entzünden, was in Dir selbst brennt" – Strategien und Tipps für mehr Charisma, Charme und Esprit beim Redeauftritt.
- Individuelle Verstärker für mehr Souveränität und Überzeugungskraft.

Wirkungsvoll argumentieren und sich durchsetzen

- Vorbereitung ist die halbe Miete: Argumentation zielgerichtet aufbauen.
- Klare Wortwahl und eindeutige Körpersprache für optimale Wirkung.
- Wer fragt, der führt: Professionelle Fragetechniken in schwierigen Situationen.
- Souveräner Umgang mit divergierenden Interessen.

Überzeugen statt überreden

- Rationalität und Emotionalität in der Argumentation.
- Zielgerichteter Einsatz von Gestik, Mimik und räumlicher Präsenz.
- Sprache und Macht: Souveränität statt Dominanz.
- Kenne deine individuellen Stärken und baue deine Rednerpersönlichkeit aus.

Erstens kommt es anders ...

- Pleiten, Pech und Pannen: Wirksame Soforthilfemaßnahmen für kleinere und größere Katastrophen.
- Redehemmung ade: Richtig umgehen mit Frosch im Hals, Lampenfieber und Co.
- Nie mehr sprachlos: Schlagfertigkeit stärken – souverän bei unfairen Angriffen.

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

- Du baust deine rhetorischen Kompetenzen aus und setzt nach diesem Seminar die ganze Palette der Redekunst strategisch und zugleich stilvoll ein.
- Du argumentierst und diskutierst mit neuer Überzeugungskraft, ohne dich verbiegen zu müssen.
- Du baust individuell auf deiner Persönlichkeit auf und stimmst deine Learnings auf deine vorhandenen Fähigkeiten ab.
- Mit hilfreichen Praxistipps und wertvollen Strategien gewinnst du noch mehr Sicherheit und festigst deine Souveränität.

- Durch professionelle, realitätsnahe Übungen und individuelles Feedback wirkst du in Diskussionen und Vorträgen – auch in virtuellen Kontexten – noch überzeugender.

Methoden

Intensives, praxisbasiertes Seminar mit Redeaufgaben, Teilnehmerpräsentationen, Videofeedback und Redeanalysen, Einzel- und Gruppenarbeiten, Übungen und Selbstreflexion, Teilnehmer:innen- und Trainer:innen-Feedback.

Teilnehmer:innenkreis

Führungskräfte aller Ebenen, Unternehmer:innen, Geschäftsführer:innen, Manager:innen, Unternehmensberater:innen, Assistent:innen der Geschäftsleitung.

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



Referent:in



Ute Höfer

Derzeit keine Vita verfügbar

Details zur Weiterbildung

Seminar | Online

2 Tage

Zahl der Teilnehmenden begrenzt

Starttermine

30.09.-01.10.2026

Live-Online

07.-08.06.2027

Live-Online

Durchführung

zoom

Modulzeiten

Mittwoch, 30.09.2026

09:00 Uhr - 18:00 Uhr

Donnerstag, 01.10.2026

09:00 Uhr - 16:00 Uhr

Durchführung

zoom

Modulzeiten

Montag, 07.06.2027

09:00 Uhr - 18:00 Uhr

Dienstag, 08.06.2027

09:00 Uhr - 16:00 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/32957

Teilnahmegebühr**€ 1.740,- zzgl. MwSt.**

€ 2.070,60 inkl. MwSt.

Deine AnmeldemöglichkeitenOnline: www.haufe-akademie.de/41066E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.

Haufe Akademie GmbH & Co. KGMunzinger Straße 9, 79111 Freiburg, www.haufe-akademie.de, Beratung: Tel.: +49 761 595339-00, service@haufe-akademie.de