

Grundlagen des erfolgreichen Lieferantenmanagements

Effektive Strategien für nachhaltige Lieferantenbeziehungen

Ein professionelles Lieferantenmanagement ist die Grundlage für erfolgreiche und stabile Geschäftsbeziehungen. In diesem Basistraining erhältst du einen umfassenden Überblick über die wichtigsten Konzepte, Methoden und Instrumente, um Lieferanten strategisch und operativ zu steuern. Du lernst, Risiken frühzeitig zu erkennen, passende Maßnahmen zu ergreifen und durch klare Kommunikation tragfähige Lösungen gemeinsam mit deinen Lieferanten zu entwickeln.

Inhalte

- Lieferantenmanagement Grundlagen
- Lieferantenmanagement & -entwicklung als integrativer Prozess
- Strategisches Lieferantenmanagement
- Operatives Lieferantenmanagement
- Risiken erkennen und erfolgreich abwehren
- Kommunikation & mit Lieferanten Lösungen finden
- Mögliche Anreizsysteme für das Lieferantenmanagement

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

- Es wird ein praxisnaher Einstieg in die Grundlagen des Lieferantenmanagements vermittelt.
- Es wird aufgezeigt, wie strategische und operative Ansätze ineinandergreifen und sich gegenseitig ergänzen.
- Es wird vermittelt, wie Risiken frühzeitig erkannt und gemeinsam mit Lieferanten Lösungen entwickelt werden können.
- Es wird erläutert, wie Anreizsysteme zur Motivation beitragen und wie stabile, nachhaltige Partnerschaften aufgebaut werden können.

Methoden

Trainer-Input, Gruppenübungen, Best-Practice-Beispiele, Arbeitshilfen und Checklisten, Diskussion und Erfahrungsaustausch.

Teilnehmer:innenkreis

Fach-/Führungskräfte aus Einkauf, Beschaffung, Materialwirtschaft und Supply Chain Management mit Lieferantenaufgaben/-verantwortung. Andere am Lieferantenmanagement beteiligte Personen aus Qualitätsmanagement, Entwicklung, Konstruktion, Produktion etc.

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



Trainer:innen



Martin Brandstetter

„Als Referent im Einkauf bringe ich langjährige Praxiserfahrung und einen klaren, pragmatischen Ansatz mit. Mich motiviert, wenn Teilnehmende konkrete Lösungen für ihren Alltag mitnehmen und spürbar sicherer in ihrer Rolle werden. Der Austausch auf Augenhöhe, neue Perspektiven und die Möglichkeit, Entwicklungen im Einkauf aktiv mitzugestalten, treiben mich an.“



Manuel Günzel

Mit Menschen aus unterschiedlichsten Unternehmen sowie Positionen Best Practise-Ansätze zu erarbeiten und für den jeweiligen Alltag daraus einen Nutzen zu erzeugen, treibt mich an. Der Fokus liegt hierbei auf Nachhaltigkeit. Die Interaktion mit Menschen liegt mir am Herzen – denn auch in Zeiten der Globalisierung und Vernetzung ist der Faktor "Mensch" für mich der zentrale Erfolgsfaktor.

Details zur Weiterbildung

Seminar | Online

2 Tage

Starttermine

22.-23.06.2026

Live-Online

Durchführung

zoom

Modulzeiten

Montag, 22.06.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Dienstag, 23.06.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

07.-08.12.2026

Live-Online

Durchführung

zoom

Modulzeiten

Montag, 07.12.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Dienstag, 08.12.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/42299

Teilnahmegebühr

€ 1.490,- zzgl. MwSt.
€ 1.773,10 inkl. MwSt.

Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: www.haufe-akademie.de/42299
E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:
<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.
Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.

Haufe Akademie GmbH & Co. KG

Munzinger Straße 9, 79111 Freiburg, www.haufe-akademie.de, Beratung: Tel.: +49 761 595339-00, service@haufe-akademie.de