

Top-Präsentationen mit PowerPoint: So überzeugst du Entscheider:innen! (Präsenz)

Mit Struktur und Konzept punkten

Möchtest du wissen, wie du mit PowerPoint richtig gute und überzeugende Präsentationen hältst? Mit der richtigen Darstellung deiner Inhalte erreichst du die gewünschten Entscheidungen. Lerne in diesem praxisorientierten Training, wie du professionelle Präsentationskonzepte und darauf abgestimmte PowerPoint-Präsentationen auf dem Niveau von Entscheider:innen erstellst. Profitiere dabei vom Fachwissen erfahrener Unternehmensberater:innen.

Inhalte

So präsentieren Unternehmensberatende

- Die richtigen Themen richtig adressieren.
- So bekommst du die gewünschten Entscheidungen.
- Die eigenen Arbeitsergebnisse richtig vermarkten.
- Fokus statt Menge.

Jetzt auch mit KI-Tools!

Strukturierte Analyse als Vorbereitung deiner Präsentation

- Ziel- und Adressatendefinition.
- Herausarbeiten der relevanten Analyseergebnisse.
- Was sind die Entscheidungsoptionen?
- Welche Entscheidung willst du von deinen Zuhörer:innen?

Entwicklung der passenden „Story“ für deine Präsentation

- Bedeutende Kernaussagen identifizieren.
- Eine überzeugende Argumentationsstruktur entwickeln.
- Das pyramidale Denken.

Die Charts für deine Präsentation gestalten

- Storyboard als Abfolge der Charts entwickeln.
- So kommst du zu aussagekräftigen Schaubildern.
- Die Argumentationskette aufbauen und umsetzen: vom Scribble zum PowerPoint-Chart.

Visualisierung für Entscheider:innen

- Nachvollziehbare, schlüssige und überzeugende Motivwahl.
- Bedeutung passender Schaubilder.
- Grundregeln aus dem Grafikdesign.
- Quantitative und qualitative Schaubilder.
- Auch schwierige Charts erstellen.

PowerPoint: ein mächtiges Tool

- So richtest du dir deine PowerPoint-Oberfläche richtig ein.
- Tipps und Tricks für die erfolgreiche Umsetzung deiner Präsentationen in PowerPoint.
- KI-Tools wie Copilot erfolgreich einsetzen.

Persönliche Transferplanung

- Maßgeschneiderte Planung für die Umsetzung der Trainingsinhalte in deinen beruflichen Alltag.

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

Die Teilnehmer:innen

- erstellen überzeugende Präsentationen mit PowerPoint.
- können Entscheidungssituationen durch ihre Präsentationen in ihrem Sinne beeinflussen.
- lernen, wie sie schlüssige Argumentationsketten für ihre Präsentationen erstellen.
- kennen die Geheimnisse von wirkungsvollen Visualisierungen in PowerPoint Präsentationen.
- können auch ohne PowerPoint-Expertenwissen effektiv mit dieser Software umgehen.
- üben mit ihrem eigenen Notebook und konfigurieren die PowerPoint-Oberfläche individuell.
- wissen, wie sie mithilfe von KI-Unterstützung schneller erstellen können.
- erhalten wertvolles Know-how wie Unternehmensberatende präsentieren.

Methoden

Am ersten Tag erarbeitest du Methoden, um schlüssige Präsentationskonzepte zu erstellen.

Am zweiten Tag lernst du, die Konzeptinhalte mit PowerPoint zu visualisieren.

Bitte bringe, wenn möglich, ein eigenes Notebook mit.

Teilnehmer:innenkreis

Fach- und Führungskräfte, Projektleiter:innen und -mitarbeiter:innen und alle, die mit konzeptstarken PowerPoint-Präsentationen ihre Zuhörer:innen überzeugen wollen. PowerPoint-Grundlagenkenntnisse sollten vorhanden sein.

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



Trainer:innen



Michael Bauditz

Scheinbar trockene Theorie anschaulich, praxisbezogen und gleichzeitig unterhaltsam zu vermitteln und damit für den gewünschten Lernerfolg zu sorgen – das ist mein Ziel und der rote Faden meiner Trainings.

Seit 2006 Berater, Trainer und (Fach-)



Laura Becher

Ich verbinde fundierte Konzernenerfahrung mit der Dynamik der Startup-Welt und meiner Perspektive als Selbstständige. Mein Ziel ist es, Menschen zu befähigen, Unterlagen durchdacht zu konzipieren und überzeugend zu präsentieren. Dabei

Experte schwerpunktmäßig im Finanzdienstleistungssektor entlang der kompletten Wertschöpfungskette unterwegs.

**Prof. Dr. Alexander Decker**

Ich bin Professor für Digitale Medien an der Technischen Hochschule Ingolstadt. Dort leite ich auch den Masterstudiengang Marketing / Vertrieb / Medien. Seit September 2018 darf ich mich auch zu den Gründungsmitgliedern der gemeinnützigen Initiative Open Search Foundation (opensearchfoundation.org) zählen, die es zum Ziel hat, in Europa einen neutralen, offen und transparenten Suchindex zu implementieren. Zuvor war ich über 15 Jahre in führenden CRM-Positionen in der Beratung (CRM Group / Vectia), bei Premiere Fernsehen GmbH und bei Nestlé Deutschland AG tätig. Als Trainer bringe ich viele Jahre Erfahrung auf verschiedenen Ebenen mit.

stehen das unternehmerische Resultat und die persönliche Selbstwirksamkeit gleichermaßen im Fokus.

**Ekkehard Erben**

Als Führungskraft aus der IT- und Versicherungsbranche verbinde ich Datenanalyse mit Präsentationsmethodik. So vermittele ich komplexe BI-Inhalte visuell überzeugend. Mein Coaching sichert den Praxistransfer über das Training hinaus.

Daten werden erst durch Verständnis wertvoll. Ich befähige Fachkräfte, aus Zahlen wirkungsvolle Geschichten zu machen, die Entscheidungen bewegen.

Mein Ziel ist, die Brücke zwischen technischer Tiefe und exzellenter Kommunikation zu schlagen, damit gute Ideen die verdiente Aufmerksamkeit erhalten.

**Saboor Jamil**

Ich bin Business Coach, Trainer, Moderator und Prozessbegleiter. In meiner Zeit als Management Consultant bei einer der Big Four begleitete ich führende DAX 30 Unternehmen in strategischen Schlüsselprojekten. Als COO eines Textilunternehmens verantwortete ich anschließend operative Exzellenz und die strategische Weiterentwicklung. Meine Schwerpunkte liegen in den Bereichen Digitalisierung, Innovation, Leadership sowie Strategieentwicklung und Konzeptpräsentation auf C-Level-Niveau. Menschen auf ihrem Weg zu neuen Perspektiven, erweitertem Handlungsspielraum und realisierbaren Lösungen zu begleiten, ist meine größte Leidenschaft.

**Thomas Kinzer**

Ich bin als Berater, Trainer und Coach mit den Schwerpunkten betriebliche Führungskräfte-Entwicklung, Lean Management, Operational Excellence, Qualitäts- und Hygienemanagement tätig mit langjähriger Industrieerfahrung als Team-, Produktions- und Betriebsleiter, Qualitäts-, CI- und Operations Manager. Als Trainer ist mir wichtig, dass die Trainingsinhalte praxiserprobt sind und die Teilnehmenden in Ihrem Berufsalltag davon schnell und effektiv profitieren.

**Robert Krywalski**

Ich bin begeistert von der Kraft von PowerPoint, um komplexe Inhalte visuell ansprechend und verständlich zu vermitteln. In meinen Präsentations-Trainings zeige ich Ihnen, wie Sie PowerPoint effektiv nutzen können, um Ihre Botschaft klar und

**Arthur Seidl**

Derzeit keine Vita verfügbar

überzeugend zu kommunizieren. Sie lernen, wie Sie Ihre Präsentationen strukturieren, gestalten und animieren, wie Sie Grafiken, Diagramme und Videos einbinden, wie Sie KI für Ihre Zwecke nutzen und wie Sie Ihre Präsentationen an Ihre Zielgruppe anpassen.



Dr. Philipp ter Haar

Ich möchte meine Erfahrungen als leitende Führungskraft mit Fokus auf nachhaltige Prozessoptimierung und GenAI Projekte gemeinsam mit den Teilnehmern diskutieren. Mein Ziel: positiver Antrieb für Veränderungen sein, indem die Trainingsinhalte durch vielen praxisnahe Übungen leicht im Berufsalltag umgesetzt werden können.



Prof. Dr. Christoph Wegmann

Derzeit keine Vita verfügbar

Details zur Weiterbildung

Seminar | Präsenz

2 Tage
Zahl der Teilnehmenden begrenzt

Termine

<p>15.-16.06.2026 Berlin Veranstaltungsort RIU Plaza</p> <p>Tage & Uhrzeit Montag, 15.06.2026 09:30 Uhr - 17:30 Uhr Dienstag, 16.06.2026 09:00 Uhr - 16:30 Uhr</p>	<p>21.-22.09.2026 Stuttgart Veranstaltungsort Vienna House Easy by Wyndham Stuttgart</p> <p>Tage & Uhrzeit Montag, 21.09.2026 09:30 Uhr - 17:30 Uhr Dienstag, 22.09.2026 09:00 Uhr - 16:30 Uhr</p>	<p>08.-09.10.2026 Köln Veranstaltungsort Premier Inn Köln Mediapark</p> <p>Tage & Uhrzeit Donnerstag, 08.10.2026 09:30 Uhr - 17:30 Uhr Freitag, 09.10.2026 09:00 Uhr - 16:30 Uhr</p>
<p>01.-02.12.2026 Hamburg Veranstaltungsort Mercure Hotel Hamburg City</p> <p>Tage & Uhrzeit Dienstag, 01.12.2026 09:30 Uhr - 17:30 Uhr Mittwoch, 02.12.2026 09:00 Uhr - 16:30 Uhr</p>	<p>03.-04.02.2027 München/Eching Veranstaltungsort Olymp Munich</p> <p>Tage & Uhrzeit Mittwoch, 03.02.2027 09:30 Uhr - 17:30 Uhr Donnerstag, 04.02.2027 09:00 Uhr - 16:30 Uhr</p>	<p>15.-16.03.2027 Berlin Veranstaltungsort Adina Hotel Berlin Checkpoint Charlie</p> <p>Tage & Uhrzeit Montag, 15.03.2027 09:30 Uhr - 17:30 Uhr Dienstag, 16.03.2027 09:00 Uhr - 16:30 Uhr</p>

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/5549

Teilnahmegebühr

€ 1.540,- zzgl. MwSt.

€ 1.832,60 inkl. MwSt.

Die angegebene Teilnahmegebühr beinhaltet

- ein gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag,
- Pausenverpflegung und
- umfangreiche Arbeitsunterlagen.

Die Übernachtungskosten im Hotel werden von den Teilnehmenden direkt mit dem Hotel abgerechnet. Für die Hotelbuchung findest du in deiner Lernumgebung ein Reservierungsformular.

Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: www.haufe-akademie.de/5549

E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.

Haufe Akademie GmbH & Co. KG

Munzinger Straße 9, 79111 Freiburg, www.haufe-akademie.de, Beratung: Tel.: +49 761 595339-00, service@haufe-akademie.de

Top-Präsentationen mit PowerPoint: So überzeugst du Entscheider:innen! (Live-Online)

Mit Struktur und Konzept punkten

Möchtest du wissen, wie du mit PowerPoint richtig gute und überzeugende Präsentationen hältst? Mit der richtigen Darstellung deiner Inhalte erreichst du die gewünschten Entscheidungen. Lerne in diesem praxisorientierten Training, wie du professionelle Präsentationskonzepte und darauf abgestimmte PowerPoint-Präsentationen auf dem Niveau von Entscheider:innen erstellst. Profitiere dabei vom Fachwissen erfahrener Unternehmensberater:innen.

Inhalte

So präsentieren Unternehmensberatende

- Die richtigen Themen richtig adressieren.
- So bekommst du die gewünschten Entscheidungen.
- Die eigenen Arbeitsergebnisse richtig vermarkten.
- Fokus statt Menge.

Jetzt auch mit KI-Tools!

Strukturierte Analyse als Vorbereitung deiner Präsentation

- Ziel- und Adressatendefinition.
- Herausarbeiten der relevanten Analyseergebnisse.
- Was sind die Entscheidungsoptionen?
- Welche Entscheidung willst du von deinen Zuhörer:innen?

Entwicklung der passenden „Story“ für deine Präsentation

- Bedeutende Kernaussagen identifizieren.
- Eine überzeugende Argumentationsstruktur entwickeln.
- Das pyramidale Denken.

Die Charts für deine Präsentation gestalten

- Storyboard als Abfolge der Charts entwickeln.
- So kommst du zu aussagekräftigen Schaubildern.
- Die Argumentationskette aufbauen und umsetzen: vom Scribble zum PowerPoint-Chart.

Visualisierung für Entscheider:innen

- Nachvollziehbare, schlüssige und überzeugende Motivwahl.
- Bedeutung passender Schaubilder.
- Grundregeln aus dem Grafikdesign.
- Quantitative und qualitative Schaubilder.
- Auch schwierige Charts erstellen.

PowerPoint: ein mächtiges Tool

- So richtest du dir deine PowerPoint-Oberfläche richtig ein.
- Tipps und Tricks für die erfolgreiche Umsetzung deiner Präsentationen in PowerPoint.
- KI-Tools wie Copilot erfolgreich einsetzen.

Persönliche Transferplanung

- Maßgeschneiderte Planung für die Umsetzung der Trainingsinhalte in deinen beruflichen Alltag.

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

Die Teilnehmer:innen

- erstellen überzeugende Präsentationen mit PowerPoint.
- können Entscheidungssituationen durch ihre Präsentationen in ihrem Sinne beeinflussen.
- lernen, wie sie schlüssige Argumentationsketten für ihre Präsentationen erstellen.
- kennen die Geheimnisse von wirkungsvollen Visualisierungen in PowerPoint Präsentationen.
- können auch ohne PowerPoint-Expertenwissen effektiv mit dieser Software umgehen.
- üben mit ihrem eigenen Notebook und konfigurieren die PowerPoint-Oberfläche individuell.
- wissen, wie sie mithilfe von KI-Unterstützung schneller erstellen können.
- erhalten wertvolles Know-how wie Unternehmensberatende präsentieren.

Methoden

Am ersten Tag erarbeitest du Methoden, um schlüssige Präsentationskonzepte zu erstellen.

Am zweiten Tag lernst du, die Konzeptinhalte mit PowerPoint zu visualisieren.

Um bestens am Training teilnehmen zu können, empfehlen wir mit zwei Bildschirmen zu arbeiten.

Teilnehmer:innenkreis

Fach- und Führungskräfte, Projektleiter:innen und -mitarbeiter:innen und alle, die mit konzeptstarken PowerPoint-Präsentationen ihre Zuhörer:innen überzeugen wollen. PowerPoint-Grundlagenkenntnisse sollten vorhanden sein.

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



Trainer:innen



Michael Bauditz

Scheinbar trockene Theorie anschaulich, praxisbezogen und gleichzeitig unterhaltsam zu vermitteln und damit für den gewünschten Lernerfolg zu sorgen – das ist mein Ziel und der rote Faden meiner Trainings.

Seit 2006 Berater, Trainer und (Fach-)



Laura Becher

Ich verbinde fundierte Konzernenerfahrung mit der Dynamik der Startup-Welt und meiner Perspektive als Selbstständige. Mein Ziel ist es, Menschen zu befähigen, Unterlagen durchdacht zu konzipieren und überzeugend zu präsentieren. Dabei

Experte schwerpunktmäßig im Finanzdienstleistungssektor entlang der kompletten Wertschöpfungskette unterwegs.



Prof. Dr. Alexander Decker

Ich bin Professor für Digitale Medien an der Technischen Hochschule Ingolstadt. Dort leite ich auch den Masterstudiengang Marketing / Vertrieb / Medien. Seit September 2018 darf ich mich auch zu den Gründungsmitgliedern der gemeinnützigen Initiative Open Search Foundation (opensearchfoundation.org) zählen, die es zum Ziel hat, in Europa einen neutralen, offen und transparenten Suchindex zu implementieren. Zuvor war ich über 15 Jahre in führenden CRM-Positionen in der Beratung (CRM Group / Vectia), bei Premiere Fernsehen GmbH und bei Nestlé Deutschland AG tätig. Als Trainer bringe ich viele Jahre Erfahrung auf verschiedenen Ebenen mit.

stehen das unternehmerische Resultat und die persönliche Selbstwirksamkeit gleichermaßen im Fokus.



Ekkehard Erben

Als Führungskraft aus der IT- und Versicherungsbranche verbinde ich Datenanalyse mit Präsentationsmethodik. So vermittele ich komplexe BI-Inhalte visuell überzeugend. Mein Coaching sichert den Praxistransfer über das Training hinaus.

Daten werden erst durch Verständnis wertvoll. Ich befähige Fachkräfte, aus Zahlen wirkungsvolle Geschichten zu machen, die Entscheidungen bewegen.

Mein Ziel ist, die Brücke zwischen technischer Tiefe und exzellenter Kommunikation zu schlagen, damit gute Ideen die verdiente Aufmerksamkeit erhalten.



Saboor Jamil

Ich bin Business Coach, Trainer, Moderator und Prozessbegleiter. In meiner Zeit als Management Consultant bei einer der Big Four begleitete ich führende DAX 30 Unternehmen in strategischen Schlüsselprojekten. Als COO eines Textilunternehmens verantwortete ich anschließend operative Exzellenz und die strategische Weiterentwicklung. Meine Schwerpunkte liegen in den Bereichen Digitalisierung, Innovation, Leadership sowie Strategieentwicklung und Konzeptpräsentation auf C-Level-Niveau. Menschen auf ihrem Weg zu neuen Perspektiven, erweitertem Handlungsspielraum und realisierbaren Lösungen zu begleiten, ist meine größte Leidenschaft.



Thomas Kinzer

Ich bin als Berater, Trainer und Coach mit den Schwerpunkten betriebliche Führungskräfte-Entwicklung, Lean Management, Operational Excellence, Qualitäts- und Hygienemanagement tätig mit langjähriger Industrieerfahrung als Team-, Produktions- und Betriebsleiter, Qualitäts-, CI- und Operations Manager. Als Trainer ist mir wichtig, dass die Trainingsinhalte praxiserprobt sind und die Teilnehmenden in Ihrem Berufsalltag davon schnell und effektiv profitieren.



Robert Krywalski

Ich bin begeistert von der Kraft von PowerPoint, um komplexe Inhalte visuell ansprechend und verständlich zu vermitteln. In meinen Präsentations-Trainings zeige ich Ihnen, wie Sie PowerPoint effektiv nutzen können, um Ihre Botschaft klar und



Arthur Seidl

Derzeit keine Vita verfügbar

überzeugend zu kommunizieren. Sie lernen, wie Sie Ihre Präsentationen strukturieren, gestalten und animieren, wie Sie Grafiken, Diagramme und Videos einbinden, wie Sie KI für Ihre Zwecke nutzen und wie Sie Ihre Präsentationen an Ihre Zielgruppe anpassen.



Dr. Philipp ter Haar

Ich möchte meine Erfahrungen als leitende Führungskraft mit Fokus auf nachhaltige Prozessoptimierung und GenAI Projekte gemeinsam mit den Teilnehmern diskutieren. Mein Ziel: positiver Antrieb für Veränderungen sein, indem die Trainingsinhalte durch vielen praxisnahe Übungen leicht im Berufsalltag umgesetzt werden können.



Prof. Dr. Christoph Wegmann

Derzeit keine Vita verfügbar

Details zur Weiterbildung

Seminar | Online

2 Tage
Zahl der Teilnehmenden begrenzt

Starttermine

<p>08.-09.07.2026 Live-Online Durchführung zoom</p> <p>Modulzeiten Mittwoch, 08.07.2026 09:00 Uhr - 17:00 Uhr Donnerstag, 09.07.2026 09:00 Uhr - 16:30 Uhr</p>	<p>16.-17.11.2026 Live-Online Durchführung zoom</p> <p>Modulzeiten Montag, 16.11.2026 09:00 Uhr - 17:00 Uhr Dienstag, 17.11.2026 09:00 Uhr - 16:30 Uhr</p>	<p>07.-08.12.2026 Live-Online Durchführung zoom</p> <p>Modulzeiten Montag, 07.12.2026 09:00 Uhr - 17:00 Uhr Dienstag, 08.12.2026 09:00 Uhr - 16:30 Uhr</p>
<p>08.-09.02.2027 Live-Online Durchführung zoom</p> <p>Modulzeiten Montag, 08.02.2027 09:00 Uhr - 17:00 Uhr Dienstag, 09.02.2027 09:00 Uhr - 16:30 Uhr</p>	<p>09.-10.03.2027 Live-Online Durchführung zoom</p> <p>Modulzeiten Dienstag, 09.03.2027 09:00 Uhr - 17:00 Uhr Mittwoch, 10.03.2027 09:00 Uhr - 16:30 Uhr</p>	

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/32159

Teilnahmegebühr

€ 1.540,- zzgl. MwSt.
€ 1.832,60 inkl. MwSt.

Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: www.haufe-akademie.de/5549

E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.

Haufe Akademie GmbH & Co. KG

Munzinger Straße 9, 79111 Freiburg, www.haufe-akademie.de, Beratung: Tel.: +49 761 595339-00, service@haufe-akademie.de